

5 réflexes à adopter avec les nouveaux seuils 2026

Une check-list opérationnelle pour les TPE-PME réunionnaises qui répondent aux marchés publics. À cocher au fil des actions réalisées.



1

Recalibrer votre veille appels d'offres

Mettez à jour les seuils dans vos alertes BOAMP, JOUE et plateformes acheteurs (PLACE, Dématis, Marchés Publics 974...). Plus de marchés vont basculer en procédure formalisée — vos critères de filtrage doivent suivre.



2

Mettre à jour vos modèles de mémoire technique

Les exigences en procédure formalisée sont plus strictes (DUME, attestations fiscales et sociales, capacités techniques). Préparez une trame actualisée et factorisez les éléments réutilisables d'un dossier à l'autre.



3

Cartographier les acheteurs 974 en gré à gré

Avec le seuil rehaussé à 60 000 € HT (fournitures/services) au 1^{er} avril 2026, listez les communes, communautés d'agglomération (CIVIS, CIREST, CINOR, TCO), syndicats mixtes et établissements publics locaux susceptibles d'acheter dans votre domaine.



4

Vérifier votre éligibilité aux marchés plus ambitieux

Le plafond de chiffre d'affaires exigible passe de 2x à 1,5x le montant du marché. Recalculez votre périmètre maximal accessible et revoyez les marchés que vous écartiez auparavant pour ce motif.



5

Anticiper le critère environnemental obligatoire

À compter du 21 août 2026, tout marché public devra intégrer un critère environnemental dans l'attribution. Constituez dès maintenant un dossier RSE : circuit court, fournisseurs locaux, bilan carbone, économie circulaire — des arguments puissants en contexte insulaire.

Bonus stratégique

Sollicitez des rendez-vous de **sourcing** auprès des services achats des collectivités 974. Beaucoup d'acheteurs publics sont demandeurs de présentations en amont, surtout pour les marchés en gré à gré. C'est le levier numéro 1 pour transformer la réforme en chiffre d'affaires concret.